

Comunicato stampa

Prysmian inizia l'anno con crescita organica, margini in aumento e forte generazione di cassa

- Aumento dei ricavi (+5,0% crescita organica) e della redditività¹ (margine al 14,2% vs. 13,1%, 1Q25)
- Margini best-in-class in Transmission (20,1% vs. 16,9%, 1Q25)
- Accelerazione della crescita organica in Power Grid (+16,2%)
- Eccellente trimestre per Industrial & Construction con un aumento dei ricavi (+5,8% crescita organica), in particolare in Nord America (+10% crescita organica) grazie ai data center
- Digital Solutions conferma il trend positivo guidato dalla domanda di fibra per i data center che rafforza la crescita organica (+9,0%). Channell traina l'accelerazione del margine al 20,6% (+7,4 p.p. vs. 1Q25)
- Forte generazione di cassa con Free Cash Flow LTM a €1.191 milioni
- Ulteriori progressi in Innovazione & Sostenibilità con New Product & Solution Vitality al 29,9% (28,3%, FY25) e aumento del contenuto riciclato al 23,3% (21,8%, FY25)
- Confermata la guidance FY26

Massimo Battaini, CEO di Prysmian: "Nel primo trimestre dell'anno Prysmian ha compiuto progressi significativi. La continua crescita organica, l'aumento dei margini e la forte generazione di cassa sono il punto di partenza di un trend che continuerà nel corso del 2026.

Gli avvenimenti geopolitici che si sono verificati all'inizio dell'anno hanno ulteriormente rafforzato il ruolo centrale delle nostre soluzioni nell'affrontare le sfide più complesse a livello globale. Prysmian svolge un ruolo chiave nel garantire la sicurezza energetica, contribuendo ad accelerare l'adozione di energia pulita a costi competitivi, modernizzando le infrastrutture attraverso le interconnessioni, potenziando le reti elettriche e supportando i processi di elettrificazione in generale a livello globale, tra i quali la grande richiesta di energia da parte dei data center.

La domanda globale di fibra e cavi ottici è in aumento, trainata dai data center. Questo crea un'opportunità unica per il nostro business Digital Solutions, che possiamo cogliere grazie alla tecnologia e capacità produttiva di fibra che abbiamo in-house. Prysmian trae anche beneficio dall'essere tra i pochi produttori di fibra negli Stati Uniti e l'unico player in grado di offrire soluzioni sia digitali sia energetiche per i data center. Questo posizionamento rappresenterà una buona base per la crescita futura, anche all'interno dei data center, un segmento che ad oggi noi non abbiamo ancora esplorato.

Questo primo trimestre, che ha superato le nostre aspettative, dimostra che abbiamo la giusta strategia, determinazione, flessibilità e, soprattutto, le persone adatte per cogliere le opportunità che si presenteranno. Continueremo a crescere in maniera sostenibile e a creare valore per tutti i nostri stakeholder."

¹ Prysmian riporta nei comunicati stampa il margine Adjusted EBITDA ai prezzi standard dei metalli. Questa decisione è stata presa per migliorare la comprensione e il confronto dei risultati nei diversi periodi. Il calcolo dei prezzi standard dei metalli prende in considerazione i prezzi standard del rame (€5.500 per tonnellata), dell'alluminio (€1.500 per tonnellata) e del piombo (€2.000 per tonnellata) per eliminare la volatilità dovuta alle fluttuazioni del mercato dei prezzi dei metalli. Tutti i riferimenti ai margini nel presente comunicato stampa si riferiscono al margine Adjusted EBITDA ai prezzi standard dei metalli, salvo diversa indicazione.

DATI FINANZIARI

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25	Variazione
Ricavi ²	5.218	4.771	5,0%*
EBITDA Adjusted	601	527	14,0%
Utile netto di Gruppo	246	150	64,0%
Indebitamento finanziario netto	3.818	4.884	-21,8%
Free Cash Flow LTM ³	1.191	998	19,3%

*Crescita Organica.

Milano, 30 aprile 2026 - Il Consiglio di Amministrazione di Prysmian S.p.A. ha approvato i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo trimestre 2026.

I Ricavi di Gruppo⁴ si sono attestati a €5.218 milioni nell' 1Q26, in aumento rispetto a €4.771 milioni nell' 1Q25 (+5,0% crescita organica).

L'Adjusted EBITDA ha raggiunto €601 milioni, in aumento del 14,0% rispetto a €527 milioni nell' 1Q25. È stato registrato un impatto di €-36 milioni derivante dai tassi di cambio.

Il margine complessivo al prezzo standard dei metalli è stato pari al 14,2%, in rialzo rispetto al 13,1% nell' 1Q25.

Transmission ha confermato una redditività best-in-class con l'Adjusted EBITDA pari a €146 milioni (€124 milioni, 1Q25) e margini al 20,1% (16,9%, 1Q25).

Power Grid ha riportato un Adjusted EBITDA pari a €107 milioni (€116 milioni, 1Q25), e il margine si è attestato a 12,4% rispetto al 15,2% nell' 1Q25.

Incremento dell'Adjusted EBITDA in Industrial & Construction a €196 milioni (€173 milioni, 1Q25), mentre il margine è aumentato di 1,4 p.p. rispetto all'1Q25 salendo al 13,0%.

In Specialties, l'Adjusted EBITDA è stato pari a €64 milioni (€74 milioni, 1Q25). Margine sostanzialmente stabile all'11,1%.

Digital Solutions ha confermato il trend positivo, con l'Adjusted EBITDA in aumento a €88 milioni (€42 milioni, 1Q25) e margine in crescita di 7,4 p.p. rispetto all' 1Q25, salendo al 20,6%.

EBITDA in aumento a €579 milioni (€507 milioni, 1Q25).

L'utile netto è stato di €253 milioni (€246 milioni attribuibili agli shareholder del Gruppo) rispetto a €155 milioni (€150 milioni attribuibili agli shareholder del Gruppo) nell'1Q25.

Il Free Cash Flow LTM è stato pari a €1.191 milioni, in aumento rispetto a €1.171 nel FY25.

L'Indebitamento Finanziario Netto è diminuito a €3.818 milioni rispetto a €4.884 milioni al 31 marzo 2025. Tale diminuzione è principalmente dovuta ai seguenti fattori:

- il Free Cash Flow per €1.191 milioni generato da:
 - €2.029 milioni di generazione di cassa dalle attività operative (prima delle variazioni del capitale circolante netto);
 - €105 milioni generati dalle variazioni del capitale circolante netto;
 - €746 milioni di flussi in uscita per investimenti netti;
 - €205 milioni di oneri finanziari netti;
 - €8 milioni di dividendi ricevuti da società collegate;
- il prestito obbligazionario ibrido emesso (effetto netto riduzione del debito netto per €943 milioni);
- l'incasso della vendita della partecipazione di YOFC e di altre cessioni per €675 milioni;
- le acquisizioni, principalmente quella di Channell (+€1.206 milioni);
- il pagamento dei dividendi agli azionisti (+€248 milioni).

² Variazione % come crescita organica. La crescita dei ricavi è calcolata al netto delle variazioni dell'area di consolidamento, delle variazioni dei prezzi dei metalli e degli effetti dei tassi di cambio.

³ FCF escluse le acquisizioni, le cessioni da attività di investimento, l'impatto dell'antitrust e le vendite non ordinarie di attività immobilizzate.

⁴ In questo comunicato stampa, Prysmian riporta i ricavi solo al prezzo corrente dei metalli.

BUSINESS OVERVIEW QUADRO TRIMESTRALE

(in milioni di Euro)	Ricavi			Adjusted EBITDA					
	Ricavi ai prezzi correnti dei metalli			Adjusted EBITDA		Margine a prezzi standard dei metalli		Margine a prezzi correnti dei metalli	
	1Q 2026	1Q 2025	Crescita org.	1Q 2026	1Q 2025	Margine 1Q 2026	Margine 1Q 2025	Margine 1Q 2026	Margine 1Q 2025
Transmission	754	743	0,4%	146	124	20,1%	16,9%	19,4%	16,6%
Power grid	1.012	874	16,2%	107	116	12,4%	15,2%	10,6%	13,3%
Electrification	3.001	2.815	2,3%	260	245	11,8%	11,0%	8,7%	8,7%
Industrial & construction	2.160	1.923	5,8%	196	173	13,0%	11,6%	9,1%	9,0%
Specialties	696	777	-6,1%	64	74	11,1%	11,5%	9,2%	9,5%
Digital Solutions	451	339	9,0%	88	42	20,6%	13,2%	19,5%	12,5%
Totale Gruppo	5.218	4.771	5,0%	601	527	14,2%	13,1%	11,5%	11,0%

Transmission

Transmission ha confermato margini best-in-class e l'Adjusted EBITDA è ben posizionato per superare del 25% il risultato raggiunto nel 2025, con un forte incremento nei trimestri successivi. È atteso un incremento a doppia cifra per la crescita organica per il FY26, in linea con l'avanzamento nell'esecuzione dei progetti.

I ricavi si sono attestati a €754 milioni, sostanzialmente in linea con €743 milioni dell'1Q25 (+0,4% crescita organica). Negli ultimi dodici mesi la crescita organica è stata pari al 16,2%. L'Adjusted EBITDA si è attestato a €146 milioni, in aumento rispetto a €124 milioni nell'1Q25. Margine best-in-class a 20,1% (+3,2 p.p. rispetto all'1Q25).

Il backlog ammonta a circa €17 miliardi. Inoltre, Prysmian ha ricevuto l'award di commesse per il valore complessivo di circa €2 miliardi che non sono ancora stati inclusi nel backlog.

Power Grid

Power Grid ha registrato un'accelerazione della crescita in tutte le Regioni. Il margine ha continuato a risentire dell'impatto temporaneo derivante dall'aumento dei costi dei metalli, con un miglioramento previsto a partire dal 2Q26.

I ricavi sono aumentati in modo significativo a €1.012 milioni (+16,2% crescita organica). L'Adjusted EBITDA è stato pari a €107 milioni (€116 milioni, 1Q25). È stato registrato un impatto di €-7 milioni derivante dai tassi di cambio. Il margine è stato del 12,4% (15,2%, 1Q25).

Electrification

Industrial & Construction

Forte aumento della crescita e della redditività nel primo trimestre, trainato principalmente dall'ottima performance del Nord America guidata dalla domanda derivante dai data center.

I ricavi si sono attestati a €2.160 milioni, in aumento rispetto a €1.923 milioni nell'1Q25 (+5,8% crescita organica), trainati dal Nord America (+10% crescita organica). Anche l'Adjusted EBITDA è aumentato a €196 milioni (€173 milioni, 1Q25), nonostante l'impatto di €-17 milioni derivante dai tassi di cambio. Il margine è cresciuto di 1,4 p.p. attestandosi al 13,0%, grazie anche al miglioramento del margine in Nord America.

Specialties

Specialties ha continuato a risentire dell'impatto negativo dei business Automotive, Elevators e O&G, mentre la redditività è rimasta sostanzialmente stabile.

I ricavi si sono attestati a €696 milioni (-6,1% crescita organica). L'Adjusted EBITDA è stato pari a €64 milioni (€74 milioni, 1Q25), con un impatto di €-4 milioni derivante dai tassi di cambio. Il margine è stato dell'11,1% (11,5%, 1Q25).

Digital Solutions

Digital Solutions ha confermato il trend positivo del 2025 anche nel primo trimestre del 2026, dovuto al contributo di Channell⁵ e all'aumento della domanda di fibra derivante dai data center, oltre che dal roll out del 5G e dell'FTTH.

I ricavi sono aumentati in modo significativo a €451 milioni (+9,0% crescita organica). L'Adjusted EBITDA è cresciuto a €88 milioni, più che raddoppiato rispetto all'1Q25. È stato registrato un impatto di €-7 milioni derivante dai tassi di cambio. Il margine è stato pari al 20,6% (13,2%, 1Q25).

Prysmian è ben posizionata per cogliere positivamente le opportunità derivanti dall'aumento della domanda di fibra e cavi ottici a livello globale, trainata principalmente dai data center. Questo è dovuto alla sua tecnologia proprietaria e alla sua capacità produttiva, oltre che alla posizione privilegiata in quanto Prysmian è uno dei pochi produttori locali di fibra negli Stati Uniti.

Inoltre, Prysmian è l'unico player nel settore dei cavi in grado di offrire soluzioni sia digitali, sia energetiche per i data center.

Prysmian sta attualmente negoziando accordi commerciali di lungo periodo con i clienti per cogliere future opportunità di crescita nel mercato dei data center, incluse quelle nel business all'interno dei data center.

⁵Channell è stata completamente consolidata a partire dall'1 giugno 2025.

HIGHLIGHTS DI INNOVAZIONE & SOSTENIBILITÀ⁶

Nel primo trimestre Prysmian ha annunciato un'importante innovazione, [validando l'utilizzo dei sistemi in cavo sottomarino ad alta tensione in corrente continua \(HVDC\) a 525kV con temperature di esercizio fino a 90°C](#). Questa soluzione consente di aumentare la potenza massima trasmissibile, trasportando energia sufficiente ad alimentare oltre 500.000 abitazioni in più rispetto all'energia generata precedentemente.

La percentuale di ricavi Sustainability-linked si è attestata a 42,6% (43,7%, FY25), a fronte di una temporanea riduzione del peso dei ricavi di Transmission sul totale dei ricavi del Gruppo, e del contributo positivo o stabile da parte di tutti gli altri business.

L'indicatore strategico, New Product & Solution Vitality⁷, annunciato durante il Capital Markets Day di Prysmian a New York City nel mese di marzo 2025, è stato pari a 29,9% (28,3%, FY25), riflettendo la solida pipeline di innovazione in tutti i Paesi e in Transmission.

La riduzione delle emissioni GHG Scope 1&2 rispetto alla baseline del 2019 è stata pari a 40,8% (40,2%, FY25), dovuta principalmente all'aumento dell'utilizzo delle rinnovabili in Europa e ad alcune misure di efficienza nel consumo di gas naturale.

Il contenuto riciclato pesato sul totale degli *addressable materials*⁸ è aumentato al 23,3% (21,8%, FY25).

La percentuale di donne in posizioni dirigenziali è stata del 21,8% (22,6%, FY25), mentre la percentuale di donne impiegate assunte è stata pari al 41,4% (48,4%, FY25).

KPI ⁹	1Q26	FY25	Variazione
% di ricavi Sustainability-linked	42,6%	43,7%	-1,1 p.p.
New Product & Solution Vitality	29,9%	28,3%	1,6 p.p.
% di contenuto riciclato negli addressable materials	23,3%	21,8%	1,5 p.p.
% di riduzione delle emissioni GHG Scope 1&2 (market-based) vs. baseline 2019*	40,8%	40,2%	0,6 p.p.
% di donne in posizioni dirigenziali (job grade ≥ 20)	21,8%	22,6%	-0,8 p.p.
% di donne impiegate assunte	41,4%	48,4%	-7,0 p.p.

* Calcolo basato sui dati degli ultimi dodici mesi.

⁶ A partire dall'1Q26, Prysmian riporta gli highlights d'Innovazione e Sostenibilità, in linea con la sua strategia, organizzazione e corporate governance.

⁷ Ricavi generati dalle vendite di nuovi prodotti/soluzioni in percentuale sul fatturato totale su un arco temporale di tre anni, a partire dal primo ordine effettuato da un cliente. I nuovi prodotti/soluzioni devono essere prodotti, servizi o sistemi pronti per il mercato, il cui sviluppo abbia richiesto un impegno significativo in termini di ricerca e sviluppo e che presentino elementi innovativi.

⁸ Percentuale di contenuto riciclato rispetto al totale acquistato per i seguenti materiali: rame, PE per guaine, acciaio e piombo.

⁹ Eccetto i ricavi Sustainability-linked, tutte le metriche ESG escludono Channell e le nuove entity acquisite ACSM e Alesea.

OUTLOOK

Prysmian conferma la guidance 2026, annunciata a febbraio 2026 sulla base del suo solido track record di consegne, con l'aspettativa di un impatto positivo da parte di tutti i segmenti di business, nonostante l'effetto sfavorevole del tasso di cambio:

- Adjusted EBITDA compreso nell'intervallo tra €2.625 e €2.775 milioni;
- Free cash flow compreso nell'intervallo tra €1.300 e €1.400 milioni;
- Ricavi Sustainability-linked previsti nell'intervallo tra 47 e 49 per cento dei ricavi totali di Gruppo

Tale guidance assume l'assenza di cambiamenti sostanziali nella situazione geopolitica, oltre all'esclusione di dinamiche di prezzo estreme legate ai fattori di produzione, interruzioni significative della catena di approvvigionamento, e non include possibili impatti derivanti dal regime dei dazi statunitense. Le previsioni si basano sull'attuale perimetro di attività della Società (che include anche le acquisizioni di ACSM e Xtera) con un tasso di cambio medio annuo EUR/USD pari a 1,17 e non includono gli impatti sui flussi di cassa relativi alle tematiche Antitrust.

EVENTI SUCCESSIVI AL 31 MARZO 2026

Per gli eventi significativi avvenuti dopo il 31 marzo 2026, consultare la sezione dedicata nel sito web aziendale www.prysmian.com

CONFERENCE CALL

I risultati al primo trimestre 2026 saranno presentati alla comunità finanziaria nel corso di una conference call che si terrà in data odierna alle ore 10:00 CET. Di seguito è riportato il link per accedere al webcast:

Link al webcast

<https://edge.media-server.com/mmc/p/e8js58dz/>

La registrazione della conference call sarà successivamente disponibile sul sito web del Gruppo: www.prysmian.com. La documentazione utilizzata nel corso della presentazione sarà disponibile quest'oggi sul sito internet di Prysmian all'indirizzo www.prysmian.com, nella sezione Investor Relations, e consultabile sul sito internet di Borsa Italiana www.borsaitaliana.it e presso il meccanismo di stoccaggio www.emarketstorage.com.

Prysmian è un leader globale nella fornitura di soluzioni per connessioni energetiche e digitali. Prysmian realizza grandi progetti di trasmissione elettrica terrestri e sottomarini, modernizza le reti e favorisce lo sviluppo delle energie rinnovabili, dell'elettrificazione e delle connessioni digitali in tutto il mondo. La società unisce eccellenza ingegneristica e innovazione sostenibile, grazie ai suoi 34.000 dipendenti, 109 impianti produttivi e 30 centri R&D in oltre 50 paesi. Prysmian è una public company, quotata ai mercati di Borsa Italiana con circa €20 miliardi di ricavi registrati nel 2025.

Per maggiori informazioni:**Cristina Bifulco**

Chief Strategy, IR, M&A
& Communication Officer

mariacristina.bifulco@prysmian.com

Jonathan Heywood

Communication, Public Affairs
& Media Relations Director

Jonathan.heywood@prysmian.com
+39.331.6573546

Media Relations

Media@prysmian.com

La Relazione finanziaria di Prysmian al 31 marzo 2026, approvata dal Consiglio di Amministrazione in data 29 aprile 2026, sarà messa a disposizione del pubblico quest'oggi presso la sede legale della Società in Via Chiese 6, Milano. Sarà inoltre resa disponibile, entro lo stesso termine, sul sito internet aziendale www.prysmian.com, sul sito internet di Borsa Italiana S.p.A www.borsaitaliana.it, e nel meccanismo di stoccaggio centrale autorizzato utilizzato dalla Società all'indirizzo www.emarketstorage.com. Il presente documento può contenere dichiarazioni previsionali relative a eventi futuri e ai futuri risultati operativi, economici e finanziari di Prysmian. Per loro natura, le dichiarazioni previsionali comportano rischi e incertezze perché dipendono dal verificarsi di eventi e circostanze future. Pertanto, i risultati effettivi potrebbero differire sostanzialmente da quelli riportati nelle dichiarazioni previsionali a causa di una serie di fattori. I dirigenti preposti alla redazione dei documenti contabili societari (Stefano Invernici e Alessandro Brunetti) dichiarano, ai sensi dell'art. 154-bis, comma 2, del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Per EBITDA si intende il risultato operativo al lordo dell'effetto della variazione del fair value dei derivati su prezzi materie prime, delle altre voci valutate al fair value, degli ammortamenti e delle svalutazioni. Questo indicatore consente di presentare la situazione della redditività operativa del Gruppo al lordo delle principali voci non monetarie. Per adjusted EBITDA si intende l'EBITDA sopra descritto calcolato al lordo degli oneri e proventi relativi alle riorganizzazioni aziendali, degli oneri e proventi considerati di natura non ricorrente, come indicato nel conto economico consolidato, e degli altri proventi e oneri non operativi. Questo indicatore consente di presentare la redditività operativa del Gruppo al lordo delle principali voci non monetarie, senza gli effetti economici di eventi considerati non correlati alla gestione corrente del Gruppo stesso.

Adjusted EBITDA prima della quota di utile/(perdita) delle società contabilizzate con il metodo del patrimonio netto: adjusted EBITDA, come sopra definito, calcolato al lordo della quota di utile/perdita netta delle società contabilizzate con il metodo del patrimonio netto;

Per utile operativo rettificato si intende l'utile operativo prima dei proventi e degli oneri di riorganizzazione aziendale prima delle voci non ricorrenti, come presentato nel conto economico consolidato prima degli altri proventi e oneri non operativi e prima della variazione del fair value dei derivati su commodity e delle altre voci di fair value. Lo scopo di questo indicatore è quello di presentare la redditività operativa del Gruppo senza gli effetti di eventi considerati estranei alle operazioni ricorrenti;

Per crescita organica si intende la crescita delle vendite calcolata al netto delle variazioni dell'area di consolidamento, delle variazioni dei prezzi dei metalli e degli effetti dei tassi di cambio.

Per ricavi determinati con prezzi dei metalli costanti, si intende i ricavi determinati considerando prezzi standard dei metalli. Per metallo a prezzi standard si intende quanto segue: prezzo standard del rame pari a euro 5.500 a tonnellata; prezzo standard dell'alluminio pari a euro 1.500 a tonnellata; prezzo standard del piombo pari a euro 2.000 a tonnellata. I prezzi standard dei metalli sono mantenuti a valore costante per più periodi, al fine di migliorare la comparabilità delle vendite e del margine adjusted EBITDA nel tempo. In questo modo le fluttuazioni dei prezzi dei metalli vengono sterilizzate nel tempo dal punto di vista gestionale.

Per utile operativo rettificato si intende l'utile operativo prima dei proventi e degli oneri di riorganizzazione aziendale prima delle voci non ricorrenti, come presentato nel conto economico consolidato prima degli altri proventi e oneri non operativi e prima della variazione del fair value dei derivati su prezzi materie prime e delle altre voci di fair value. Lo scopo di questo indicatore è quello di presentare la redditività operativa del Gruppo senza gli effetti di eventi considerati estranei alle operazioni ricorrenti; Per crescita organica si intende la crescita delle vendite calcolata al netto delle variazioni dell'area di consolidamento, delle variazioni dei prezzi dei metalli e degli effetti dei tassi di cambio L'indebitamento finanziario netto è un indicatore della struttura finanziaria, determinato dalla somma algebrica delle seguenti voci: – Debiti verso banche e altri finanziatori – parte non corrente – Debiti verso banche e altri finanziatori – parte corrente – Derivati su transazioni finanziarie iscritti tra i Derivati non correnti, classificati tra i Crediti finanziari a lungo termine – Derivati su transazioni finanziarie iscritti tra i Derivati correnti, classificati tra i Debiti finanziari a lungo termine – Derivati su transazioni finanziarie iscritti tra i Derivati correnti, classificati tra i Debiti finanziari a breve termine – Crediti finanziari a medio-lungo termine iscritti negli Altri crediti – parte non corrente – Oneri accessori ai finanziamenti iscritti negli Altri crediti – parte non corrente – Crediti finanziari a breve termine iscritti negli Altri crediti – parte corrente – Oneri accessori ai finanziamenti iscritti negli Altri crediti – parte corrente – Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato – Attività finanziarie valutate al fair value con contropartita il conto economico – Attività finanziarie valutate al fair value con contropartita il conto economico complessivo – Disponibilità liquide

ALLEGATO A
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata

(in milioni di Euro)	31/03/2026	31/12/2025
Attività non correnti		
Immobili, impianti e macchinari	5.443	5.279
Avviamento	3.817	3.647
Altre immobilizzazioni immateriali	1.609	1.610
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	42	43
Altre partecipazioni valutate al <i>fair value</i> con contropartita conto economico complessivo	5	5
Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	4	4
Derivati	111	120
Imposte differite attive	383	370
Crediti fiscali su imposte dirette non correnti	8	8
Altri crediti	42	40
Totale attività non correnti	11.464	11.126
Attività correnti		
Rimanenze	3.417	3.066
Crediti commerciali	3.061	2.428
Attività contrattuali	621	567
Altri crediti	766	574
Attività finanziarie valutate al <i>fair value</i> con contropartita conto economico	81	48
Derivati	256	216
Attività finanziarie valutate al <i>fair value</i> con contropartita conto economico complessivo	11	11
Crediti fiscali su imposte dirette correnti	103	113
Disponibilità liquide	1.454	2.025
Totale attività correnti	9.770	9.048
Attività destinate alla vendita	1	16
Totale attivo	21.235	20.190
Patrimonio netto		
Capitale sociale	30	30

(in milioni di Euro)	31/03/2026	31/12/2025
Riserve	6.630	5.174
Risultato netto di competenza del Gruppo	246	1.270
Patrimonio netto attribuibile al Gruppo	6.906	6.474
Patrimonio netto attribuibile ai soci di minoranza	208	206
Totale patrimonio netto	7.114	6.680
Passività non correnti		
Debiti verso banche e altri finanziatori	5.190	4.984
Fondi per benefici ai dipendenti	278	279
Fondi rischi e oneri	55	62
Imposte differite passive	750	700
Derivati	47	28
Passività per imposte dirette non correnti	37	32
Altri debiti	35	39
Totale passività non correnti	6.392	6.124
Passività correnti		
Debiti verso banche e altri finanziatori	222	224
Fondi rischi e oneri	712	690
Derivati	75	72
Debiti commerciali	3.123	2.798
Passività contrattuali	2.317	2.325
Altri debiti	1.060	1.042
Passività per imposte dirette correnti	220	229
Totale passività correnti	7.729	7.380
Passività destinate alla vendita	-	6
Totale passività	14.121	13.510
Totale patrimonio netto e passività	21.235	20.190

Conto economico consolidato

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25
Ricavi	5.218	4.771
Variazione delle rimanenze dei prodotti finiti e in lavorazione	269	253
Altri proventi	48	13
Totale ricavi e proventi	5.535	5.037
Materie prime, materiali di consumo e merci	(3.637)	(3.207)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	23	(55)
Costi del personale	(573)	(541)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(180)	(150)
Altri costi	(764)	(806)
Risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	2	7
Risultato operativo	406	285
Oneri finanziari	(236)	(291)
Proventi finanziari	176	218
Risultato prima delle imposte	346	212
Imposte sul reddito	(93)	(57)
Risultato netto	253	155
<i>Di cui:</i>		
<i>- attribuibile ai soci di minoranza</i>	7	5
- di competenza del Gruppo	246	150
Utile/(Perdita) per azione base (in Euro)	0,80	0,52
Utile/(Perdita) per azione diluito (in Euro)	0,80	0,52

Conto economico complessivo consolidato

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25
Risultato netto	253	155
Altre componenti del risultato complessivo:		
A) Variazione riserva di Cash Flow Hedge:	(4)	20
- Utile (Perdita) del periodo	(4)	23
- Imposte	-	(3)
B) Altre variazioni relative ai derivati in Cash Flow Hedge:	1	(8)
- Utile (Perdita) del periodo	1	(12)
- Imposte	-	4
C) Variazione riserva di traduzione valutaria	185	(254)
Totale altre componenti del risultato complessivo (A+B+C):	182	(242)
Totale risultato complessivo	435	(87)
Di cui:		
- <i>attribuibile ai soci di minoranza</i>	8	-
- <i>di competenza del Gruppo</i>	427	(87)

Rendiconto finanziario consolidato

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25
Risultato prima delle imposte	346	212
Ammortamenti e svalutazioni	180	150
Risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2)	(7)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	3	6
Compensi in azioni	16	17
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(23)	55
Oneri finanziari netti	60	73
Variazione delle rimanenze	(297)	(369)
Variazione crediti/debiti commerciali	(293)	(191)
Variazione altri crediti/debiti e attività/passività contrattuali per lavori in corso	(210)	(150)
Variazione fondi per benefici ai dipendenti	(4)	(5)
Variazione fondi rischi	9	(13)
Altri proventi non operativi non monetari	(16)	-
Imposte sul reddito nette pagate	(57)	(39)
A. Flusso monetario da attività operative	(288)	(261)
Flusso derivante da acquisizioni e/o cessioni	(123)	-
Investimenti in immobilizzazioni materiali	(142)	(160)
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(4)	(4)
Investimenti in attività finanziarie valutate al fair value con contropartita conto economico	(28)	(4)
Cessioni di attività e passività destinate alla vendita	1	-
B. Flusso monetario da attività di investimento	(296)	(168)
Acquisto azioni proprie e altri movimenti di equity	-	(49)
Distribuzione dividendi	(9)	-
Accensioni di nuovi finanziamenti	175	-
Rimborsi di finanziamenti	-	(466)
Variazione altri debiti/crediti finanziari netti	(106)	546
Oneri finanziari pagati	(94)	(122)
Proventi finanziari incassati	36	36
C. Flusso monetario da attività di finanziamento	2	(55)
D. Differenza di conversione su disponibilità liquide	11	(17)
E. Flusso monetario del periodo (A+B+C+D)	(571)	(501)

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25
F. Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	2.025	1.033
G. Disponibilità liquide nette alla fine del periodo (E+F)	1.454	532

ALLEGATO B
Tabella di riconciliazione fra Utile/(Perdita) del periodo, EBITDA ed Adjusted EBITDA di Gruppo

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25
Risultato Netto	253	155
Imposte	93	57
Proventi finanziari	(176)	(218)
Oneri finanziari	236	291
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	180	150
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(23)	55
Fair value share-based payment	16	17
EBITDA	579	507
Riorganizzazioni aziendali	24	6
Costi/(Ricavi) non ricorrenti	10	2
Altri Costi/(Ricavi) non operativi	(12)	12
Totale aggiustamenti all-EBITDA	22	20
Adjusted EBITDA	601	527

Rendiconto finanziario con riferimento alla variazione della posizione finanziaria netta

(in milioni di Euro)	1Q26	1Q25	Variazione
EBITDA	579	507	72
Variazione dei fondi (inclusi fondi del personale) ed altri movimenti	5	(18)	23
Altri proventi non operativi non monetari	(16)	-	(16)
Risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(2)	(7)	5
Flusso netto da attività operative (prima delle variazioni di CCN)	566	482	84
Variazioni del capitale circolante netto	(800)	(710)	(90)
Imposte pagate	(57)	(39)	(18)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	3	6	(3)
Flusso netto da attività operative	(288)	(261)	(27)
Flusso netto da attività di investimento operativo	(145)	(164)	19
Flusso derivante da acquisizioni e/o cessioni	(137)	-	(137)
Flusso netto ante oneri finanziari	(570)	(425)	(145)
Oneri finanziari netti	(58)	(86)	28
Flusso netto incluso oneri finanziari	(628)	(511)	(117)
Distribuzione dividendi	(9)	-	(9)
Versamenti in conto capitale e altri movimenti di equity	-	(49)	49
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(637)	(560)	(77)
Indebitamento finanziario netto iniziale	(3.097)	(4.296)	1.199
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(637)	(560)	(77)
Incremento NFD per IFRS 16	(62)	(54)	(8)
Interessi sul Bond Ibrido 2025	(13)	-	(13)
Indebitamento finanziario netto derivante da acquisizioni e/o cessioni	(17)	-	(17)
Altre variazioni	8	26	(18)
Indebitamento finanziario netto finale	(3.818)	(4.884)	1.066

Bridge dei ricavi

(in milioni di euro)						
	Transmission	Power Grid	Electrification		Digital Solutions	Totale Prysmian*
			Industrial & Construction	Specialties		
1Q25 Ricavi	743	874	1.923	777	339	4.771
Crescita Organica (**)	3	141	112	(48)	30	238
Effetto metalli	5	55	277	51	8	433
Tasso di cambio	(1)	(58)	(152)	(40)	(27)	(285)
Perimetro	4	-	-	(44)	101	61
1Q26 Ricavi	754	1.012	2.160	696	451	5.218

(*) Il Totale Prysmian include "Other Electrification", non esplicitamente illustrato, perché non significativo e considera I&C sulla base della rendicontazione come per i ricavi.

(**) Crescita dei ricavi calcolata al netto delle variazioni di perimetro, delle variazioni dei prezzi dei metalli e degli effetti dei tassi di cambio.